

REVISIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS

ANUALMENTE

Revisión y análisis de qué contratos están por encima de los precios de mercado

¿Se pueden mejorar las condiciones contractuales en base a los últimos contratos firmados para el mismo oficio en otras comunidades?

No

Nos salta una alerta en FYNKUS de que a lo largo de la semana tenemos programado un aviso de que va a vencer un contrato

¿Hay motivos en la calidad del servicio o en el precio para cambiar de proveedor o mejorar las condiciones contractuales?

Sí

¿La comunidad o el presidente quieren cambiar de proveedor?

No

Solicitar 2 o 3 propuestas más de otros proveedores

Sí

Intentar negociar con el proveedor una mejora en las condiciones contractuales, procurando no cambiar la duración del contrato

Solicitar 2 o 3 propuestas más de otros proveedores

Sí

Enviar un comparativo al presidente para que tome una decisión

No

Esperamos a su próximo vencimiento

No

¿Conseguimos mejorar el contrato?

Sí

¿Tenemos el visto bueno del presidente?

Sí

Procedemos a la firma del nuevo contrato y actualizamos la información en FYNKUS

FIN DEL PROCESO

No

